



Transforma e Impulsa la carrera de tus colaboradores

Herramientas Reales para Retos Reales

CATÁ 20
LOGO 23



Desafíos de capacitación:

01 Métodos de Capacitación ineficaces y desactualizados.

Elaborar un plan de capacitación supone muchos retos. El más evidente es elegir un método de enseñanza efectivo, actualizado y que realmente sirva al propósito de la empresa.

02 Falta de compromiso del Empleado.

Esto puede suceder por la metodología desactualizada que se use o por un falta de planificación en el desarrollo de los cursos. Al respecto, estudios demuestran que el 93% de empleados consideran que los programas de capacitación bien estructurados y planificados tienen un impacto positivo en sus niveles de engagement.

03 Evaluar y Medir la Productividad.

Por último, una capacitación puede estar bien programada e implementada. Sin embargo, no es sencillo conocer qué tan efectiva resultará para el desempeño de la persona capacitada en el cumplimiento de su rol.



Entendemos tu sentir en relación a la necesidad de capacitar a tus colaboradores de manera eficaz y directamente relacionada a los resultados del negocio.

Para toda compañía comprometida con una capacitación eficiente y actualizada, XOLOMON learning ofrece un amplio rango de cursos con herramientas reales para un mundo real. Después de tomar nuestros cursos, los participantes implementan de manera inmediata los conocimientos adquiridos que en última instancia impactan directamente los resultados del negocio.





Es muy fácil trabajar con XOLOMON Learning

01

Selecciona el curso adecuado
a tu necesidades.

02

Diseñemos juntos el plan
de implementación.

03

Trabajemos en la medición
del impacto al negocio

Esenciales

Productividad Personal. Cómo hacer más en menos tiempo

Una de las claves para lograr más de los objetivos correctos es saber cuáles son esos objetivos y luego saber cuáles son sus mayores oportunidades de retorno y priorizarlas por encima de todas las demás.

Liderazgo. Cómo unir a un equipo entorno a una Visión.

Un líder que pueda ayudar a un equipo a definir una Visión y que pueda recordarle a ese equipo a diario cuál es la Visión y por qué es importante, es un regalo valioso para su organización.

Management. ¿Qué hace un buen gerente?

La gestión se trata de ayudar a otras personas a ganar para que el equipo en general pueda ganar. Un buen gerente ideará un sistema o proceso y luego administrará su ejecución directamente hasta que los resultados sean excelentes.

Ejecución. Cómo crear un equipo de Alto Desempeño

El proceso de ejecución te transformará en el miembro del equipo que toda organización necesita. Un miembro del equipo que puede hacer que las cosas sucedan.



Ventas

“Técnica de ventas: El Cliente es el HÉROE”

Innovadora técnica de ventas: sencilla, práctica y de alto impacto.

- Basada en la fórmula de las historias
- La fórmula de las historias nos enseña a cómo posicionar nuestros productos y servicios para que los clientes presten atención.
- La mayoría de los representantes “cuentan” su historia, en lugar de “invitar” a los clientes a una historia en la que se resuelven sus necesidades.

Convertir al cliente en el héroe de la “historia” es la clave para ayudar a más personas y cerrar más ventas.

Mensajes Clave. Cómo y por qué aclarar su mensaje de marketing.

Los clientes no sólo se sienten atraídos por un producto, también se sienten atraídos por un mensaje clave que describe ese producto. Si puede explicar qué tipo de vida obtienen las personas cuando compran su producto, venderá más productos. Una vez que cree un mensaje claro, puede impactar positivamente al mundo a través de su negocio.

Ventas con “historias”. Cómo vender contando “historias”.

Convertir al cliente en el “héroe” de la historia es la clave para ayudar a más personas y cerrar más ventas.



CATÁLOGO DE CURSOS

Avanzadas

Estrategia de negocio. Cómo funciona un negocio.

Independientemente de si lidera un equipo o no, su valor personal como profesional aumentará si demuestra una comprensión general de cómo funciona un empresa.

Neuronegociación. Cómo conseguir lo que quieres de una manera psicológicamente conciente.

Aprenderás a usar tus emociones instintos e ideas, para conectarte con los demás, influir en ellos y lograr más.



CATÁLOGO DE CURSOS

Especialización

Business Model Canvas. Un lenguaje compartido para describir, visualizar, evaluar y cambiar los modelos de negocio.

Segmentos Clave

- Propuesta de Valor
- Canales de comunicación y de entrega
- Relaciones con los clientes
- Recursos, actividades y socios clave

Diseño de la Propuesta de Valor. Cómo crear productos y servicios que los clientes esperan.

Con el “perfil del cliente”, aclaras la comprensión profunda del cliente.

- Con el “mapa de valor”, describes cómo pretendes crear valor para ese cliente.
- Logras un “fit” cuando uno se encuentra con el otro.



CATÁLOGO DE CURSOS

Marketing

StoryBrand. Cómo posicionar nuestros productos y servicios para que la gente realmente preste atención.

Lo ayudará a comunicarse con claridad porque creemos que comunicarse con claridad le brinda una ventaja competitiva. Esto es cierto tanto para las personas como para las organizaciones. Si te conviertes en el comunicador más simple y claro, ganarás.



CATÁLOGO DE CURSOS

Ejecutivos

Comunicación Inspiradora. Cómo convertirse en un comunicador excepcional.

¿Qué hace un gran comunicador que otros comunicadores no hacen?. Para hacer una buena presentación, necesitamos entender las cinco preguntas que toda audiencia quiere secretamente que responda un presentador.

- ¿Qué problema vas a ayudar a la audiencia a resolver?
- ¿Cuál es su solución al problema?
- ¿Cómo será mi vida si acepto tu solución?
- ¿Qué quiere que haga la audiencia a continuación?
- ¿Qué quiere que la audiencia recuerde?

Aprenderá cómo responder a esas cinco preguntas para que cualquier público al que se pare quede impresionado con su capacidad para comunicarse.



Contáctanos

Estaremos encantados de atenderte



contacto@xolomon.com.mx



5554386741



www.xolomon.com.mx



[xolomonsolutions](https://www.linkedin.com/company/xolomonsolutions)

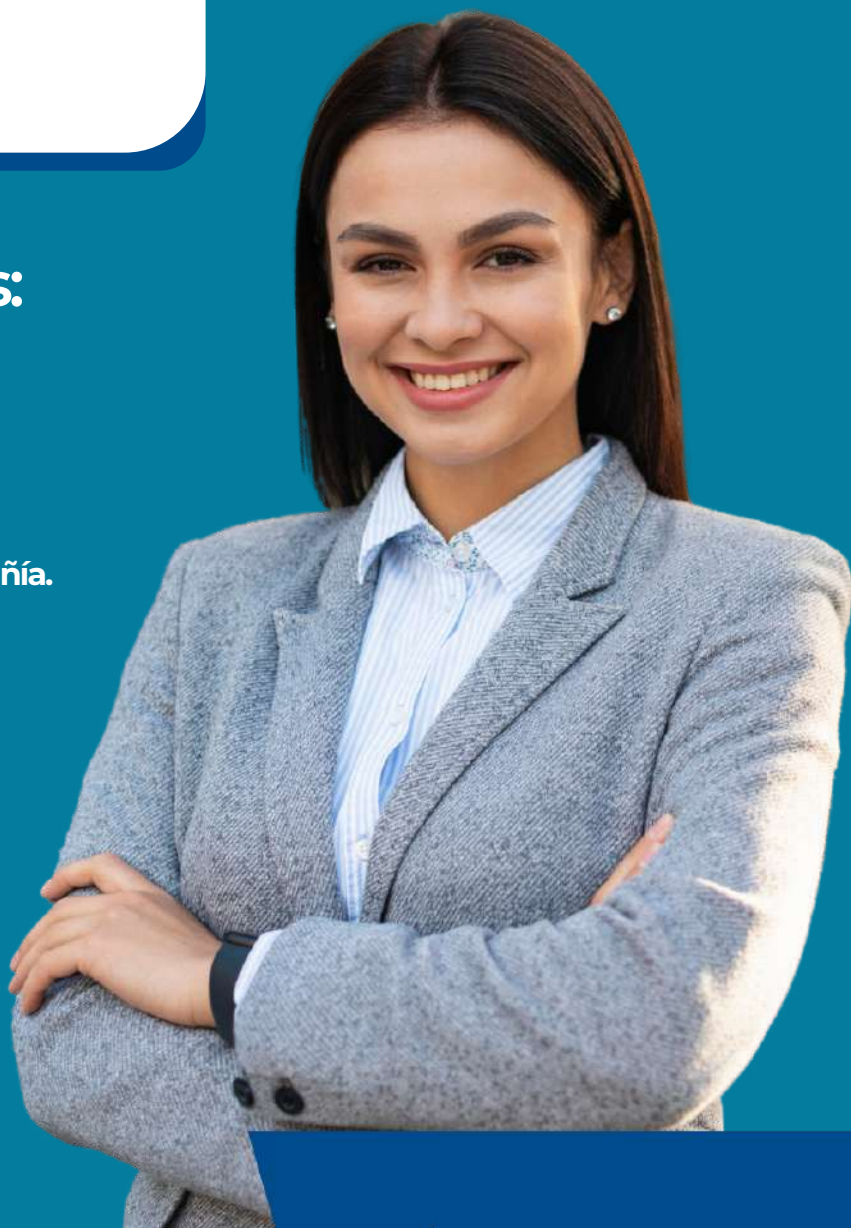
Es muy fácil trabajar con



Con nosotros obtendrás:

- Capacitación eficaz y actualizada
- Colaboradores comprometidos
- Incremento de la productividad

En última instancia, contribución directa al logro de los objetivos estratégicos de la compañía.





Transforma e Impulsa la carrera de tus colaboradores

Herramientas Reales para Retos Reales

CATÁ 20
LOGO 23